



Atelier de progrès

Vendredi 10 décembre 2010

de 8h30 à 10 h30 à Hélioparc - Pau

LES CLES DE L'EXPORT

08H30 Café d'accueil des dirigeants

08H50 Présentation générale de l'action collective

09H15 Table ronde animée par Elias AGOURI - Présentation du déroulement de l'action collective (modules de formation proposés et/ou d'accompagnement individuel) :

Le diagnostic CIME

Evaluer l'immatériel de l'entreprise - Elias AGOURI, ADOUR COMPETITIVITE

Le Diag'UP EXPORT

Analyser les potentiels de l'entreprise à l'export - Catherine SUSBIELLES, CCI de Pau

L'approche stratégique, marketing et commerciale

Sélectionner un marché cible, adapter son marketing mix, prospector les marchés étrangers - Gaby HAUBITZ, Cabinet IMC

Les techniques du Commerce International

Maîtriser les Incoterms, choisir ses moyens de paiement et sécuriser ses contrats de vente, financer ses opérations internationales, maîtriser la logistique internationale. Anne DARGELOS, Cabinet POSITIVECO et Bérangère COUPET MAISONNAVE, BCM consultants

Organiser mon entreprise pour exporter efficacement

Organiser ses ressources internes et externes pour mieux répondre aux demandes étrangères, recruter un collaborateur export. Philippe CARINO, Doc-n-roll et Patrice ALQUIER

Budgéter de manière optimale ses dépenses de prospection

Établir un budget prévisionnel, identifier les aides publiques pertinentes. Fabrice BENOLIEL, Cabinet EXPANSIO

10h00 – 10H30 Témoignage de dirigeants et débats



2 Avenue Pierre Angot - 64053 PAU Cedex 9

Tél.+33 (0) 5 59 84 56 90

Fax +33 (0) 5 59 84 88 88

ac@adour.org - www.adour.org

Association Loi 1901 - NAF 7112 B - Siret 394 484 539 000 17

